

ИЩЕДУСТРИЯ

№ 2(59) / 2009

МЕЖОТРАСЛЕВОЙ ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ



Корабельников В.М.,
к.т.н., академик Российской
жилищно-коммунальной
академии,
генеральный директор
ЗАО «ЭКОХОЛДИНГ»

Шубарев В.А., д.т.н.,
профессор, генеральный
директор ОАО «Авангард»



Степов В.В.,
начальник Октябрьской
железнодорожной
филиалы ОАО «РЖД»



Евсеев В.И., к.т.н.,
президент НП
«Союз литейщиков
Санкт-Петербурга»



Кlaus-Jürgen Exner
(Klaus-Jürgen Exner),
советник Федерального
министерства экономики и
технологий Германии



Толыпин Е.С.,
главный инженер
ООО «Гангут»



Фивейский С.А., д.э.н.,
первый заместитель
председателя Комитета
экономического развития,
промышленной политики и
торговли Правительства
Санкт-Петербурга



ЗАКРЫТОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО
ECO HOLDING

КОМПЛЕКСНЫЕ РЕШЕНИЯ ВОДОПОДГОТОВКИ для КОММУНАЛЬНЫХ И ПРОМЫШЛЕННЫХ ОБЪЕКТОВ

ЗАО «ЭКОХОЛДИНГ» предлагает полный спектр услуг по очистке, кондиционированию и обеззараживанию поверхностных, подземных, ливневых вод и производственных стоков для коммунальных и промышленных объектов (города, поселки и другие населенные пункты, производственные предприятия любого масштаба, отдельные потребители), в том числе:

- обследование объекта;
- предпроектные технологические изыскания;
- проектирование сооружений (вновь строящихся и реконструируемых);
- выбор и поставка технологического оборудования, систем управления и автоматики;
- монтаж (шеф-монтаж) и наладка сооружений;
- гарантийное и сервисное обслуживание;
- техническая помощь обслуживающему персоналу.



Среди петербургских предприятий были отмечены также СПбГУ ИТМО, СПб гидрометеорологический университет, Горный технический университет, ГОИ имени С.И. Вавилова, «Прометей», «Механобр-Техника», НПО «Нанотех Северо-Запад».

Как отметил председатель жюри, директор Санкт-Петербургского отделения ФГУ «НИИ – РИНКЦЭ» к.т.н., Сергей Фалеев, впервые многие разработки участников конкурса были востребованы инвесторами, готовыми вложить средства для их внедрения.

СУБКОНТРАКТИНГ В ДЕЙСТВИИ

Одним из ярких событий Ярмарки стал очередной Партнериат «Санкт-Петербург – регионы России. Направления взаимодействия и сотрудничества», в рамках которого проводилось несколько мероприятий: Биржа деловых контактов, День промышленного субконтрактинга, конгрессная программа, а также ряд выставок.

За три дня работы Партнериата в нем приняли участие более 1500 человек из 58 регионов России, а в региональной выставочной экспозиции «Санкт-Петербург – регионы России» участвовали 26 компаний в составе 12 коллективных экспозиций. В ходе работы Биржи деловых контактов состоялось 850 деловых встреч, 22 крупных промышленных предприятия провели переговоры с потенциальными партнерами.

Центральным событием Дня промышленного субконтрактинга, в организации которого приняли участие НП «Национальное Партнерство развития субконтрактации» и Санкт-Петербургский Фонд поддержки промышленности, стала Биржа субконтрактов, в которой приняли участие 123 промышленных предприятия из Санкт-Петербурга, регионов России, стран ближнего зарубежья.

В качестве заказчиков выступили одиннадцать ведущих предприятий из Санкт-Петербурга и регионов РФ: ОАО «АгроТехМаш» (изготовление рамы трактора из чугуна методом литья); ООО «Андриц» (производство несущих металлоконструкций, баков и емкостного оборудования); ОАО «НПП «Буревестник» (изготовление деталей из пластмасс, цветных металлов, сталей, включая обечайки, корпуса, поддоны, крышки, зубчатые колеса и червяки до М1); ОАО «Звезда» (детали и узлы дизельных двигателей для судостроения, железнодорожного транспорта, дизель-генераторов и электростанций); ЗАО «Интек» (корпуса запорной трубопроводной арматуры); ОАО «Красный Октябрь-Нева» (резинотехнические изделия, детали и узлы мотоблоков и других изделий); ОАО «Ленполиграфмаш» (обработка резанием деталей и узлов изделий точного приборостроения); ГУП «Петербургский метрополитен» (детали и узлы эскалаторов); ОАО «Пневмостроймашина» (пружины,

манжеты, стопорные кольца, изделия из пластмасс, метизные изделия); РКК «Энергия» (приспособление для балансировки, каркасные элементы солнечных батарей); ОАО «ПО «Элтехника» (изготовление деталей и узлов, устройств распределения электроэнергии и обработка резанием тел вращения; штамповка листового материала).

В качестве поставщиков зарегистрировались 113 предприятий. В рамках Биржи субконтрактов проведено 258 переговоров. Объем лота выставленных заказов составил 420 млн руб. По оценке специалистов предприятий-заказчиков, благодаря серьезной подготовительной работе, предварительному квалификационному отбору поставщиков, переговоры прошли результативно – практически все заказчики нашли как исполнителей на требуемые производственные процессы, так и стратегических партнеров.

В рамках деловой программы Дня промышленного субконтрактинга состоялся ряд мероприятий: круглый стол, участники которого обсудили механизмы государственной поддержки малого и среднего производственного бизнеса; совещание руководителей и специалистов региональных центров субконтрактации; презентация Электронной системы мониторинга ключевых технологических компетенций (ЭСМТК), разработка которой осуществляется под патронажем КЭРППиТ с участием ведущих базовых предприятий Санкт-Петербурга. Эксплуатант

системы – Санкт-Петербургский фонд поддержки промышленности.

Всего в мероприятиях Дня промышленного субконтрактинга участвовали более 500 специалистов петербургских, региональных, иностранных предприятий, представительных органов государственной власти, отраслевых союзов и ассоциаций, общественных организаций.

BLECH RUSSIA: УДАЧНЫЙ СТАРТ

Новинкой и «изюминкой» Петербургской технической ярмарки в этом году стала первая и пока единственная в России выставка BLECH Russia'09, посвященная оборудованию и технологиям для обработки листового металла и являющаяся частью сетевого проекта EuroBLECH английской выставочной компании «Mack Brooks Exhibitions».

Смело можно сказать, что дебют оказался более чем удачным – в работе выставки приняли участие 170 производителей из 20 стран, в том числе 6 компаний из Санкт-Петербурга и 19 компаний из других городов России. Обращаясь с приветствием к присутствующим на церемонии открытия выставки, руководитель английской выставочной компании г-н Стивен Брукс сказал: «Сейчас, в период мирового экономического кризиса очень важно внедрять новые технологии для будущего развития. И эти технологии мы представляем на нашей выставке».

При поддержке:



Департамента поддержки и развития малого предпринимательства города Москвы



Департамента промышленности, предпринимательской деятельности и транспорта Ярославской области



Ярославская областная Торгово-промышленная палата

III ЯРОСЛАВСКИЙ МЕЖРЕГИОНАЛЬНЫЙ КООПЕРАЦИОННЫЙ ФОРУМ

Программа мероприятий:

- **«Биржа субконтрактов»:** серия подготовленных переговоров Заказчик-Поставщик, по вопросам изготовления комплектующих по техническому заданию Заказчика
- **«Презентационная площадка»:** серия презентаций производственных предприятий Москвы, Ярославля, регионов России и зарубежных стран
- **Выставка** производственных возможностей предприятий
- **Круглые столы, семинары**

«24» июня 2009 года

Ярославль,

ГКВК «Старый город»

На «Бирже субконтрактов» будут представлены крупные заказы на производство комплектующих, узлов, блоков и осуществление производственных процессов по направлениям:

- Литье черное, цветное
- Кузнечно – прессовые операции
- Механообработка
- Обработка листа
- Производство электронных компонентов и изделий электротехники
- Производство резинотехнической продукции
- Производство изделий из пластмассы
- И другие

Участие в Бирже субконтрактов позволяет:

Заказчикам :

- Сэкономить время на поиск и предварительный отбор поставщиков, расширить охват
- Выбрать лучшие предложения по цене и снизить затраты

Поставщикам:

- Получить новые крупные заказы для загрузки производства

В 2007- 2009 годах проведено 10 Бирж субконтрактов. Общий объем заказов 75 предприятий России и зарубежных стран превысил 2,2 млрд. руб.

ПОДРОБНАЯ ИНФОРМАЦИЯ:

subcontract.ru

(495) 234-53-76

Вниманию специалистов были представлены полуфабрикаты и готовая продукция из листового металла, а также инструменты и станки для всех видов работ с листовым металлом. В числе участников выставки – лидеры отрасли: SCHULER, Galica, Invernizzi, Neff, TAMA, Амада, Робур Интернейшнл, CSoft, Агамет и другие. Во время работы выставки прошли 20 презентаций компаний-участниц. Посетители выставки смогли бесплатно посетить все презентации и получить информацию напрямую от производителей оборудования.

Выставку посетили 3500 человек. Проведенный анализ показал, что 95 % посетителей были россиянами, остальные 5 % прибыли из Европы, Азии и стран СНГ. Причем, преобладающее количество посетителей было из Северо-Западного региона, включая Санкт-Петербург (80 %), 15 % – из Москвы и еще 5 % – из других регионов России.

С точки зрения секторов промышленности, в которых заняты посетители, ключевые отрасли были представлены сталелитейной продукцией (17 %), электромашиностроением (16 %), точным машиностроением/оптикой (11 %), теплоснабжением/вентиляцией/кондиционированием (10 %), а также прокатными станами (10 %). Посетителями выставки BLECH Russia были специалисты всех уровней в области обработки листового металла, большинство из которых занимали высокие административные или руководящие должности. Большинство посетителей сочло, что выставка была проведена на высоком профессиональном уровне, и было отмечено высокое качество ее продукции и услуг.

Сюзан Неунер, PR-директор «Mack Brooks Exhibitions»

Как представитель организатора этой выставки, не могу не отметить высокий уровень участия иностранных предприятий, несмотря на то, что экономическая ситуация для индустрии листового металла в прошлом году была значительно ухудшена. Однако российский рынок металлообработки представляет несомненный интерес для европейских предприятий, и это стало одной из предпосылок проведения BLECH Russia в Санкт-Петербурге – крупнейшем промышленном центре Северо-Западного региона.

Благодаря своей узкой специализации BLECH Russia отличается от других российских выставок, где всегда демонстрировались в основном технологии и материалы для разных отраслей промышленности. Здесь представлены все ключевые области индустрии обработки листового металла. Основные направления выставки – листовый металл (полуфабрикаты и готовая продукция), технологии и оборудование для штамповки, гибки, резки, формовки, технологии соединения и крепежа, инструменты и станки для обработки металла, проволоки, труб, технологическая оснастка, технологии обработки данных, обработка поверхностей.

Однако самым крупным из мероприятий, проводимых нашей компанией, как показала статистика, стала выставка EuroBLECH, состоявшаяся в 2008 году в Ганновере. Число экспонентов превысило полторы тысячи, мероприятие посетили около 70000 человек, 99,5 % из которых были профессионалами, а 68 % имели решающий или один из решающих голосов при принятии решения. Следующая выставка EuroBLECH состоится с 26 по 30 октября 2010 г. в Ганновере. Хочется надеяться, что там будут присутствовать и российские участники.

Лидеры отрасли, также как и мелкие и средние компании, главным образом, из Германии, Италии и остальных стран западной Европы, воспользовались своим участием в подобном мероприятии для установления новых деловых контактов, а также для развития своего бизнеса в России. Хотя сегодняшний мировой финансовый кризис оказывает значительное влияние на российскую экономику, большинство компаний, участвующих в выставке, оценили рынок обработки листового металла в России положительно на ближайшие два года.

Организаторы выставки – ООО «Рестек-Брукс», совместное предприятие «Mack Brooks Exhibitions» и его российский партнер ЗАО «ВО «РЕ-СТЭК™», были удовлетворены итогами данного мероприятия. «Выставка показала, что даже в столь трудные времена российский рынок обработки листового металла имеет высокий потенциал роста», – отметила Сюзан Раубергер, директор выставки BLECH Russia. «Мы также уверены, что эта выставка будет развиваться в будущем и привлечет еще большее количество посетителей». Проведение следующей выставки BLECH Russia в Санкт-Петербурге намечено на весну 2011 года.

BLECH Russia 2009 стала первой выставкой сетевого проекта в серии подобных мероприятий, которые организаторы планируют провести в этом году. Выставка BLECH Polska будет проведена в городе Кельце (Польша) 27–29 октября 2009, а BLECH India пройдет в городе Мумбаи в период с 18 по 20 ноября нынешнего года. Дополнительную информацию по выставкам BLECH можно найти на сайте www.blechevents.com



Роберт Шохенмайер RAZIOL Zibulla & Sohn GmbH (Германия)



Посетителей на стенде побывало много, но говорить об окончательных итогах этих посещений пока рано, поскольку выставка – это только предварительный этап начала сотрудничества. Впрочем, верю, что какие-то плоды эта BLECH обязательно принесет.

Вальдемар Хеннинг (слева) ANDRITZ KAISER GmbH (Германия)



Первый день проходил достаточно вяло, активность у посетителей стала заметна только на второй день. Но и то – реальной отдачи от этого пока немного. Сложно сказать, чем вызвано это – возможно, финансовой ситуацией, возможно, тем, что недостаточно опыта, возможно, финансовой ситуацией. Впрочем, дальше будет видно.

Лигабье Мирко Microtools (Италия)



Участие в выставке – это хорошая возможность познакомиться с особенностями российского рынка. Мы не имеем опыта работы на территории СНГ. Думаю, что участие в BLECH поможет его приобрести. Демонстрация наших достижений в Ленэкспо – первый шаг к сотрудничеству с российскими партнерами. А каким оно будет – можно сказать только после анализа эффективности участия нашего предприятия в экспозиции. Хотя мы уже заключили несколько предварительных договоренностей, так что, можно сказать, что визит в Россию был не напрасен.

Томас Дрехер (справа) Automatic-Systeme DREHER GmbH (Германия)



Первый день выставки прошел не особенно активно, однако в последние дни контактов было довольно много. Порадовала организация выставки, чувствуется, что у нее есть большой потенциал. Однако ощущается и влияние кризиса. К счастью, можно сказать, что на нашу компанию кризис не оказал существенного влияния, так как у нас достаточно мощные заказчики – «Даймлер», «Фольксваген», которые постоянно обеспечивают нас необходимым фронтом работы.

Роберт Хаймбух Ferro Umformtechnik GmbH (Германия)



Выставка радует количеством посетителей, и так и должно быть, ведь чем больше людей побывали у нас на стенде – тем больше мы имеем потенциальных клиентов. В этом плане BLECH – идеальный инструмент для бизнеса, поскольку именно здесь можно реально оценить и свои возможности, и то, что представляют конкуренты.

Томас Баум Helmerding hiw Maschinen GmbH (Германия)



У нас нет пока своего представительства в России, но, пожалуй, о наличии стоит серьезно задуматься. Мы производим механические прессы с усилием от 40 до 2000 т. Крупные предприятия наверняка заинтересуются нашими предложениями, особенно если учесть, что вся наша продукция выполнена в лучших традициях немецкого качества.

Ирина Винк
LOESER GmbH
(Германия)



Loeser GmbH принадлежит к числу основных мировых производителей станков для полирования и снятия града. Мы предлагаем широкий выбор станков для финишной обработки первоклассного качества, от навесного суперфинишного оборудования и маленьких станков, до полностью автоматизированных линий для улучшения характеристик поверхности. Исходя из прошедших выставочных дней, на российском рынке наша продукция востребована, а это обнадеживает.

Анна Файк
ANDREAS MAIER GmbH
(Германия)



Выставка проходит очень удачно, образцы продукции вызывают несомненный интерес посетителей, и с российскими промышленниками тоже интересно пообщаться. Я думаю, это будет не последнее такое мероприятие в России, и мы с огромным удовольствием поучаствуем в следующих аналогичных выставках.

Энс Эрсман
GÜTHLE Pressenspannen GmbH
(Германия)



На мой взгляд, выставка проходит весьма удачно, очень интересный контингент как посетителей, так и участников. Таких фирм, как наша, всего две. Мы не встречали на русском рынке фирм, занимающихся дооснасткой прессов, и хочется надеяться, то, что мы предлагаем, найдет своих заказчиков.

Сергей Кожаров
ООО «Фальконе»
(Россия)



Мы представляем сразу несколько компаний, входящих в состав «Eurogroup», которые только входят на российский рынок. Впрочем, здесь мало российских предприятий, предлагающих оснастку для штамповочных автоматов и настолько широкий перечень компонентов, так что, хочется верить, наше присутствие здесь не останется незамеченным.

Хайнрих Небоа
M. & D. Gertner GmbH
(Австрия)



Мы долго готовились к этому событию, были назначены переговоры с некоторыми из наших заказчиков, но, к сожалению, прибыв на выставку, выяснили, что многие из них не смогли прибыть в связи с кризисом. Однако, должен признать, несмотря на их отсутствие, мы провели удачные переговоры с другими компаниями, сотрудничество с которыми обещает быть весьма интересным.

Волкер Ихлинг
KOHLER Maschinenbau GmbH
(Германия)



Российский рынок – крайне перспективная территория для многих из фирм, представленных здесь, и наша – не исключение. Тем не менее, и здесь не без своих сложностей, к которым можно отнести высокие налоги на ввоз техники и дороговизну новых образцов европейской техники. Однако заметно, что спрос на нее имеется, что не может не радовать.

Отдельно хотелось бы отметить хорошую организацию выставки, искренне жаль, что она так коротка, неплохо было бы, чтобы выставка была на день длиннее. Тогда и отдача от этого мероприятия была бы больше.

Адам Торстен
Neff Pressen GmbH
(Германия)



Мы привезли на выставку информацию о гидравлических прессах, которые производим, работающим с усилием от 25 кН до 40000 кН. Они могут оказаться полезны и в автомобильной промышленности, и при производстве бытовой техники, и при обработке листового металла. Ждем предложений, которые будут выгодны и для нас, и для российских предприятий.

Вольфганг Лессау
**Raster-Zeulenroda
Werkzeugmaschinen GmbH**
(Германия)



Учитывая кризис, я не ожидал увидеть такого большого количества экспонентов – промышленных предприятий. Хотя и на этом фоне, я думаю, выйдем достойно, ведь наша компания известна на рынке с 1868 года, мы производим широкий перечень прессов различных типов, и за это время достаточно хорошо себя зарекомендовали.

Торстен Дирк (слева)
**hpl-Neugnadenfelder
Maschinenfabrik GmbH**
(Германия)



Раньше наша фирма представляла себя в Москве, в Петербурге участвуем в выставке впервые. Однако уже сейчас можно сказать, что судя по интересу, проявленному посетителями к продукции, представленной на нашем стенде, у нас есть реальные перспективы хорошо зарекомендовать себя на российском рынке.

Аксель Малуха,
Malucha Maschinenfabrik GmbH
(Германия)



В первое время количество посетителей было средним, но потом ситуация изменилась в лучшую сторону, и сейчас впечатления только позитивные. Радует, что представителей российских промышленных компаний интересует и новое, и подержанное оборудование, которое мы тоже предлагаем нашим партнерам.

Приятно порадовала хорошая организация выставки. Естественно, нашу фирму интересует российский рынок, мы намерены прочно утвердиться на нем, и потому основное, что ожидаем от BLECH – что именно участие в ней станет первыми шагами в этом направлении. В дальнейшем рассчитываем участвовать в московских выставках и в самарском симпозиуме.

Сюда мы привезли штамповочный автомат. Отрадно видеть, что он вызывает интерес у посетителей – это уже залог хорошей перспективы развития.

Игорь Михальченков
AMADA
(Россия/Япония)



Мы привезли на выставку гибочный пресс. Должен отметить, что он вызвал интерес у посетителей. Однако здесь присутствует много конкурирующих фирм, так что о том, насколько этот интерес перерастет в эффективность – пока судить сложно. Если же говорить о выставках вообще – они, безусловно, необходимы, и мы участвуем во многих профильных мероприятиях такого плана, однако их эффективность неуклонно снижается, они слишком затратны. Возможно, в дальнейшем приоритет в рекламной кампании нашей фирмы будет не у выставок, а у каких-либо семинаров или конференций с более точно определенными целевыми группами участников. Хотелось бы увидеть на стенде все же больше специалистов, нежели любопытствующих.